



**Hier sind Engagement
und Eigeninitiative
gefragt und Sie können
viel bewegen.**

Mehr als 4500 Mitarbeiter in 156 Niederlassungen und 25 Ländern weltweit erwarten Sie in einem der erfolgreichsten Logistikunternehmen Europas.

Ihre Aufgaben: Sie sind für die selbständige Betreuung unserer Kunden in Ihrem Verkaufsgebiet, die Erreichung der Budgetvorhaben sowie die Akquisition von Neukunden verantwortlich. Sie erstellen Marktanalysen, Konzeptionen und Kalkulationen von Projekten. Zur Ihrer Unterstützung steht Ihnen ein strukturierter Verkaufsinnen-dienst zur Verfügung.

Mitarbeiter/in Verkaufsaussendienst

Altenrhein

Unsere Anforderung: Mehrjährige Berufserfahrung in der Transport- und Logistikbranche • Erfahrungen im Verkauf sind von Vorteil • ausgeprägte Kundenorientierung • vernetztes Denken • gute Englischkenntnisse • Wenn Sie eine offene und kommunikative Persönlichkeit sind, Marktchancen erkennen und für Sie Service Excellence an erster Stelle steht, dann ergreifen Sie diese Chance!

Unser Angebot: Es erwartet Sie eine interessante und sehr vielseitige Aufgabe in einem innovativen und internationalen Umfeld. Eine sorgfältige Einführung in Ihr neues Aufgabengebiet ist garantiert und von unseren Weiterbildungsangeboten werden auch Sie überzeugt sein. Selbstverständlich stehen Ihnen modernste Hilfsmittel sowie ein Geschäftsfahrzeug zur Verfügung.

Ihr erster Weg zu uns: Sollten wir Sie mit unserem Inserat angesprochen haben, freuen wir uns auf Ihr vollständiges Bewerbungsdossier. Gerne können Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an **personalcenter@gw-world.com** oder per Post an folgende Adresse senden: Gebrüder Weiss AG, Transport und Logistik, Nicole Arndt, Werftstrasse 1, 9423 Altenrhein.

Gebrüder Weiss AG
Transport und Logistik
Nicole Arndt
Werftstrasse 1
9423 Altenrhein
T +41.(0)58.458.5408
www.gw-world.com

GWbewegt

 **Gebrüder Weiss**